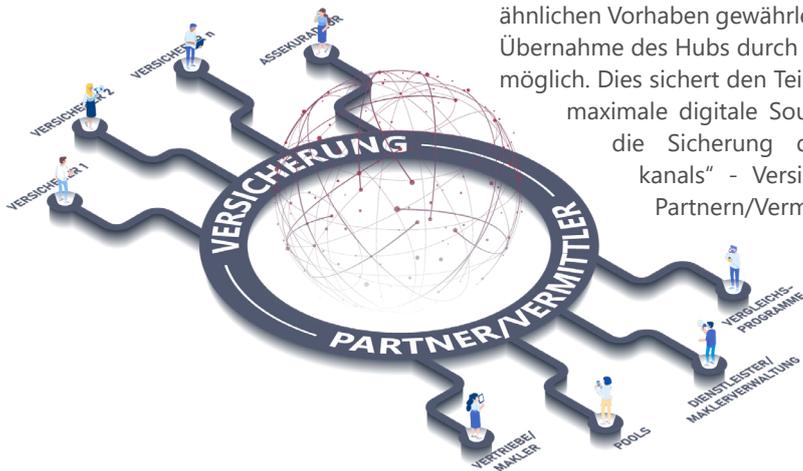


## Liebe BiPRO-Community!

Der Hub ist eine Gemeinschaftslösung von BiPRO-Mitgliedern zur Optimierung von unternehmensübergreifenden Vertriebs- und Beratungsprozessen. Auf Basis der BiPRO-Normen werden zentral einheitliche digitale Services von Versicherungsunternehmen für deren Partnerunternehmen, insbesondere Vermittler auf einem Marktplatz, basierend auf einer nativen IT-Cloud-Infrastruktur angeboten. Der Hub bietet derzeit Bestandsservices rund um die



Norm 430.X an. Dabei fungiert er als reine Datendrehzscheibe. Es werden keine Daten oder Dokumente persistiert und die Daten werden inhaltlich für unbefugte Personen nicht sichtbar.

2024/25 werden Services auch in anderen Bereichen folgen.

Der Hub wird unter dem neutralen Dach des BiPRO e.V. durch die 100%ige Tochter, der BiPRO Service GmbH koordiniert. Durch den gemeinsamen „neutralen Mantel“ des Vereins wird die allgemeine Akzeptanz des Hubs gegenüber privatwirtschaftlichen ähnlichen Vorhaben gewährleistet und eine Übernahme des Hubs durch Dritte ist nicht möglich. Dies sichert den Teilnehmern eine maximale digitale Souveränität und die Sicherung des „Prozesskanals“ - Versicherungen zu Partnern/Vermittlern.

### Management Benefits

- Deutliche Komplexitätsreduktion beim Anbindungsmanagement: statt m-n nun 1-n
- Unterstützung bei Release-(Generation)-Management (RClassic und RNext)
- Qualitätssteigerung bei der automatisierten Daten- und Dokumentenlieferung durch Add-on-Services („Konverter und Transcription“)
- Beitrag zur Erhöhung der Marktdurchdringung und Normenverbreitung und damit zur Generierung von Effizienzen für alle Marktteilnehmenden
- Erhöhung Umsetzungsgeschwindigkeit und Bereitstellung („Time to Market“)

### Operative Benefits

- Alle angeschlossenen Provider werden mit einer WSDL bzw. YAML erreicht.
- Definierte Prozesse für koordinierte Releasewechsel.
- Testaufwände bei Anbindung stark reduziert
- Zugriff auf Monitoring Daten des BiPRO-Hubs durch ein Status-API (Health Check, Antwortzeiten, Verfügbarkeiten).
- Zentrales Ticketsystem und ein User Help Desk gewährleisten reduzierte Supportaufwände.
- Transparenz über die Services (z.B. Volumina, Antwortzeiten, Verfügbarkeiten).
- Standardisierte Vertragswerke (z.B. Nutzungsbedingungen, AVV).

### Detaillierter Nutzen für Partner / Vermittler der VU:



Anbindung nur mit einer Release-Version über den Konnektor des Hub



Hohe Qualität an Daten- und Dokumentenlieferung mit Eliminierung der VU-spezifischen Individualitäten in der Bestandslieferung



Konvertierung unterschiedlicher Normreleases der VU über einheitlichen Hub-Konnektor



Nur BiPRO-konforme Inhalte werden geliefert



### Bisherige Teilnehmer



Mach mit!

# SERVICES IM BEREICH BESTAND

Alle folgenden angebotenen Services basieren auf der Norm 430.0. Dieser Transferservice definiert eine Art Postfach in das der Provider Dokumente und Datensätze bereitstellt, die der Consumer mittels Anfrage abrufen und bestätigen kann.

**Folgende Einzelservices bietet der Hub derzeit an:**

<b>Cluster 1</b> <b>Norm 430.4</b> Übermittlung von Vertragsdaten Personen (LV und KV)	<b>Cluster 2</b> <b>Norm 430.4</b> Übermittlung von Vertragsdaten Komposit (Sach, Haftpflicht und Kfz)	<b>Cluster 3</b> <b>Norm 430.1</b> Übermittlung der Maklerpost (Dokumente ohne Bestandsdaten) und Inkassostörfälle	<b>Cluster 4</b> <b>Norm 430.5</b> Übermittlung von Schaden- und leistungsbezogenen Daten und Dokumenten	<b>Cluster 5</b> <b>Norm 430.7</b> Übermittlung Abrechnung (Dokumente)	<b>Cluster 6</b> <b>Norm 490 *</b> Übermittlung des Maklermandates (Dokumente)
--	--	--	--	--	--

\* Hinweis: Steht derzeit noch nicht zur Verfügung. Diese Funktion wird im Laufe des Jahres 2024 in den Servicebereich Bestand integriert

Für die Teilnahme am Hub und dessen Nutzung fallen jährlich eine Aufnahmegebühr und Betriebskosten an.



## Aufnahmegebühr:

Bei Eintritt zahlen Unternehmen als Teilnehmer eine einmalige Aufnahmegebühr von 50.000 € (für Versicherungen) und 10.000 € (für Partner/ Vermittler). Diese wird nicht rückerstattet.



## Betriebskosten:

Die Betriebskosten entstehen je nach Nutzung der Anzahl von Cluster(n). \*

\* Dauerhafte Senkung der Betriebskosten bei weiteren Teilnehmern

Kostenbeispiel Versicherung 1	
Jahresbeitrag Betriebskosten	50.000 €
Normnutzungen (unterhalb 2.8):	
Cluster 1	15.000 €
Cluster 3	15.000 €
Cluster 2	15.000 €
<b>Summe</b>	<b>95.000 € p.a.</b>

Kostenbeispiel Versicherung 2 (50% Ermäßigung Clusternutzung bei Routing 2.8 zu 2.8)	
Jahresbeitrag Betriebskosten	50.000 €
Normnutzungen (2.8->2.8 (auch 2.8.2->2.8.6):	
Cluster 1	7.500 €
Cluster 3	7.500 €
Cluster 2	7.500 €
<b>Summe</b>	<b>72.500 € p.a.</b>

Kostenbeispiel Versicherung 3	
Jahresbeitrag Betriebskosten	50.000 €
Normnutzungen (unterhalb 2.8):	
Cluster 1	15.000 €
Cluster 3	15.000 €
Cluster 2	15.000 €
Cluster 4	7.500 €
Cluster 5	7.500 €
<b>Summe</b>	<b>110.000 € p.a.</b>

Kostenbeispiel Versicherung 4 (50% Ermäßigung Clusternutzung bei Routing 2.8 zu 2.8)	
Jahresbeitrag Betriebskosten	50.000 €
Normnutzungen (2.8->2.8 (auch 2.8.2->2.8.6):	
Cluster 1	7.500 €
Cluster 3	7.500 €
Cluster 2	7.500 €
Cluster 5	3.750 €
<b>Summe</b>	<b>76.250 € p.a.</b>

Kostenbeispiel Partner/Vermittler 1	
Jahresbeitrag Betriebskosten	5.000 €
Normnutzungen für drei Cluster (z.B. 1, 2 und 3)	
	5.000 €
<b>Summe</b>	<b>10.000 € p.a.</b>

Kostenbeispiel Partner/Vermittler 2	
Jahresbeitrag Betriebskosten	5.000 €
Normnutzung für drei Cluster (z.B. 1, 2 und 3)	
	5.000 €
Normnutzung ab dem vierten Cluster (z.B. 5)	
	2.500 €
<b>Summe</b>	<b>12.500 € p.a.</b>

