

**Bestands-
daten-
übertragung**

**Makler-
mandat**



BiPRoCHUB

**Weitere
Services in
Arbeit**

FiDA-ready

Die digitale Datendrehscheibe der Zukunft

Der digitale Wandel braucht eine stabile Brücke

Stell dir eine Stadt vor, in der jedes Haus eine eigene Straße und ein eigenes Verkehrssystem hätte. Chaos pur, oder? So sieht der Datenaustausch derzeit noch in vielen Teilen der Versicherungsbranche aus: unzählige Schnittstellen, komplexe Prozesse und jede Menge Reibungsverluste.

Hier kommt der BiPRO-Hub ins Spiel – die Brücke, die alles verbindet. Als zentrale, standardisierte Plattform sorgt der Hub für einen reibungslosen, effizienten und zukunftssicheren Datenaustausch, insbesondere zwischen Vermittlern, Vertrieben, Versicherern und Pools. Unternehmen profitieren so von reduzierter Komplexität und geringeren Kosten sowie schnellen Anbindungen und optimierten Workflows.



„Wir haben gezeigt, dass der Daten- und Dokumentenaustausch über den BiPRO-Hub als Datendrehscheibe funktioniert. Nun gilt es über die weitere Skalierung die Vorteile für alle Marktteilnehmer zu heben und damit BiPRO als zentralen Enabler der Digitalisierung der Branche zu festigen. Der BiPRO-Hub als Datendrehscheibe bietet zudem im Rahmen der kommenden FIDA-Verordnung (Free Insurance Data Access) eine gute Ausgangsbasis, um die daraus resultierenden Anforderungen der EU abbilden zu können.“

FRANK LAMSFUB
Vorstand Vertrieb,
Marketing & IT,
BarmeniaGothaer

Schaden-
meldung
Kfz

Warum der BiPRO-Hub mehr als nur eine Plattform ist

Es geht nicht nur um Technologie, sondern um eine Vision: eine Versicherungsbranche, die effizienter, transparenter und nachhaltiger arbeitet. Deshalb setzen wir auf offene Standards, kontinuierliche Weiterentwicklung und innovative Technologien. Unser Ziel? Eine digitale, gemeinschaftliche Infrastruktur, die allen zugutekommt und den Markt langfristig stärkt.



„Der BiPRO-Hub ist ein Meilenstein für die Digitalisierung der Versicherungsbranche. Allein über die sieben Versicherer, die Smart InsurTech inzwischen über den BiPRO-Hub konsumiert, liefen seit März 2024 mehr als zwei Millionen BiPRO-Transfers und mehr als acht Millionen Service-Abrufe. Das zeigt das Potenzial des BiPRO-Hubs. Mit jedem zusätzlichen Marktteilnehmer beschleunigt sich die Standardisierung des automatisierten Datentransfers. Das bringt Vorteile für alle: Versicherer reduzieren Aufwände und Kosten, Vertriebe sparen Zeit und Nerven durch effizientere Prozesse und verbesserte nachhaltige Datenqualität.“

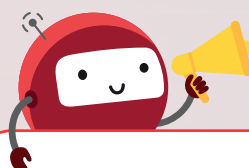
ANDRÉ MÄNNICKE
Vorstand,
Smart InsurTech AG

Der BiPRO-Hub bietet eine zentrale Schnittstelle, die sich flexibel anpassen lässt. Er verringert deutlich redundante Prozesse, verbessert die Datenqualität und erleich-

tert die Anbindung neuer Partner. Unternehmen können sich auf ihre Kernkompetenzen konzentrieren, während der Hub für eine sichere und effiziente Daten- und Dokumentenübermittlung sorgt. Die automatisierte Schemaüberprüfung sorgt für die verbesserte Datenqualität, indem Fehler frühzeitig erkannt und behoben werden. So bleibt der Datenaustausch nicht nur effizient, sondern auch verlässlich und fehlerfrei.

Neutralität als stärkste Währung

Der BiPRO-Hub ist nicht gewinnorientiert und nicht käuflich, da er durch die BiPRO Service GmbH als 100%ige Tochter des BiPRO e.V. durchgeführt wird. Er dient nicht dazu, Einzelne zu bevorzugen, sondern das gesamte Ökosystem zu unterstützen. Der Hub ist eine Plattform, auf der alle Akteure der Assekuranz gemeinschaftlich auf Augenhöhe agieren können.



Verfolge auch unseren Vortrag auf dem BiPRO-Tag 2025

Tag 2, 10:05-11:00, Stadthalle

Der BiPRO-Hub: Wir wachsen, wir gestalten, wir sichern digitale Souveränität

Vortrag mit
Alexander Kern,
Head of Business
Development,
BiPRO Service GmbH



„Wenn die Relevanz des BiPRO-Hubs in unseren Unternehmen und bei den Vermittlern so weiter steigt, haben wir eine sehr realistische Chance, mit dem BiPRO-Hub als zentrale Kommunikationsdrehscheibe eine Aufwandsreduzierung für alle Provider und Consumer sowie eine Beschleunigung der weiteren Digitalisierung zu erreichen.“

DIRK HERGESELL

Zentralbereichsleiter Vertriebsorganisation und -entwicklung,
ALH-Gruppe

Diese Neutralität schafft Vertrauen – ein entscheidender Faktor für die zunehmende Nutzung der Plattform. Die steigenden Abrufzahlen sprechen eine deutliche Sprache: Über 1 Million Services werden mittlerweile monatlich über den Hub abgefragt. Das zeigt, dass standardisierte und automatisierte Prozesse nicht mehr nur eine Zukunftsvision sind – sie sind längst Realität.

Potenziale mit FIDA – was der BiPRO-Hub ermöglichen könnte

Mit FIDA kommen neue Anforderungen auf die Branche zu – und genau hier könnte der BiPRO-Hub weitere Stärken ausspielen. Als zentrale Plattform für Dateninhaber und Datennutzer hätte der Hub das Potenzial, den geforderten standardisierten Datenaustausch, schnell und effizient zu ermöglichen.

Ein sicherer, regelkonformer Zugriff auf relevante Daten bei



VERSICHERN STATT VERSPRECHEN

Sie geben immer alles. Wir versichern volle Unterstützung.

makler.ruv.de/mehrwert



Die R+V
Versicherungsgruppe

▲ WERBEANZEIGE:

gleichzeitig reduziertem Verwaltungsaufwand? Das wäre eine echte Entlastung für alle Beteiligten. Durch eine mögliche Integration entsprechender Prozesse ließen sich die FIDA-Vorgaben effizient umsetzen – besonders für die betroffenen Unternehmen eine Chance, die nötigen großen Investitionen effizient einzusetzen.

Arbeiten nicht nur einfacher, sondern auch gezielter möglich. Mehr Effizienz, mehr Sicherheit, weniger Aufwand – die Grundlagen für eine Versicherungsbranche, neben regulatorischen Anforderungen mit all ihren Hindernissen in alltäglichen Prozessen bewältigen zu können.

„Wer immer tut, was er schon kann, bleibt immer das, was er schon ist.“

– Henry Ford



FLORIAN FÖRSTER

Digital Content & Web Manager,
User Helpdesk,
BiPRO Service GmbH



„Durch die Umstellung von Services auf den BiPRO-Hub erhöhen wir die Prozess-Effizienz und ermöglichen eine flexible Skalierung auf weitere Consumer. Dies bietet ein solides Fundament für den zukünftigen strategischen Ausbau des BiPRO-Hubs als zentrale Komponente im Datenaustausch.“

DIRK FRIEDRICHS

Leiter Digitales Prozess Management / Maklervertrieb
AXA

Mehr als eine Plattform – ein Gamechanger

Die Digitalisierung ist längst Realität – wer nicht mitzieht, bleibt zurück. Der BiPRO-Hub ist eine Plattform, die Unternehmen die Möglichkeit gibt, ihre Prozesse nicht nur zu optimieren, sondern neu zu denken. Durch die Nutzung der digitalen Standards und des BiPRO-Hubs wird der Prozesskanal zwischen VUs und Vermittler deutlich gestärkt und somit die digitale Souveränität bewahrt. Mit jedem neuen Teilnehmer wächst die Effizienz des Systems weiter – Prozesse werden schlanker, Abläufe beschleunigt und die Zusammenarbeit reibungsloser. Versicherer senken Kosten, Vermittler profitieren von optimierten Workflows und Kunden erhalten besseren Service.

Darüber hinaus könnte der Hub langfristig neue Technologien wie KI-gestützte Analysen und automatisierte Workflows einbinden. Damit würde datengetriebenes

**Triff
die Kolleg:innen
an ihrem
Ausstellerstand**



P4

BiPRO
Service GmbH